endian

Secure everyThing
www.endian.com

PROGRAMMA PARTNER ENDIAN

Connect. Secure. Simplify.

Connettiamo reti persone e cose in maniera semplice e sicura.
Affidati alla nostra tecnologia per offrire ai tuoi clienti soluzioni
affidabili e all'avanguardia.

Un percorso su tre livelli per crescere con noi

Authorized, **Certified** e **Primary** sono i Partnership Status previsti dal programma, ciascuno caratterizzato da benefici incrementali e opportunità di crescita per il tuo business.

Formazione tecnica e commerciale per fornirti solide competenze

Un'ampia scelta di training e corsi di certificazione ti consente di prendere familiarità con la nostra tecnologia e successivamente specializzarti nelle soluzioni più in linea con le esigenze del tuo parco clienti.

Ci affidiamo esclusivamente al canale

System Integrator, rivenditori e installatori rappresentano i player fondamentali nella nostra strategia di go-to-market: lavoriamo a stretto contatto con i nostri Partner condividendo progetti e opportunità.

Gli strumenti del tuo successo

Formazione tecnica e commerciale

Training introduttivi, corsi di certificazione, corsi specialistici e aggiornamenti

Endian Network

La console web gratuita per una visualizzazione smart del tuo parco installato

Endian Management Center

Lo strumento di gestione avanzato dei tuoi sistemi multi-sito

Scontistica incrementale, incentivi sulla produttività e programmi di fidelizzazione

Rebate su trattative registrate e su target di fatturato, sconti on-top su rottamazione di prodotti obsoleti o concorrenti

Un Team di esperti e specialisti al tuo fianco

Consulenze di prevendita, assistenza tecnica postvendita e servizi professionali su misura

Condizioni

	Authorized Partner	Certified Partner	Primary Partner
Registrazione presso Distributore accreditato	●	●	●
Soglia di fatturato minimo annuale*	●	●	●
Supporto di primo livello a utente finale	●	●	●
Corso ESAT	●	●	●
Certificazione ECSA (1 tecnico)		●	●
Aggiornamento periodico della certificazione		●	●
Certificazione ECSE (2 tecnici)			●
Presentazione Case History o Progetto			●
Business Plan			●
Partecipazione congiunta a eventi			●

*Vedere Modalità e Condizioni di Accesso alla Partnership nella pagina seguente

Benefici

Scontistica	Authorized Partner	Certified Partner	Primary Partner
Sconto Partner di base sui prodotti Endian	●	●	●
Deal Registration	●	●	●
Sconto Partner aggiuntivo sui prodotti Endian		●	●
Rinnovo gratuito della maintenance NFR		●	●
Rebate su trattative registrate vinte		●	●
Risorse dedicate	**Authorized Partner**	**Certified Partner**	**Primary Partner**
Accesso a Area Partner e Knowledge Base	●	●	●
Registrazione e protezione trattative	●	●	●
Channel Manager dedicato		●	●
Assegnazione di contatti su base territoriale		●	●
Risorse tecniche per Pre Sales		●	●
Accesso a Roadmap sviluppo		●	●
Helpdesk dedicato			●
Exclusive	**Authorized Partner**	**Certified Partner**	**Primary Partner**
Risorse di marketing dedicate			●
Promozioni esclusive			●
Eventi in co-branding			●

Modalità e condizioni di accesso al programma

- Per attivare la procedura di Endian Partnership compilare richiesta online nella sezione “Diventa Partner” oppure contatta direttamente uno dei nostri Distributori. Ricevi autorizzazione alla rivendita con il tuo primo acquisto.
- La scontistica riservata ai Partner è la seguente: Authorized: 20%; Certified 25%; Primary 30%. Eventuali sconti aggiuntivi sono applicati in forma di Rebate su target o Extra su progetti.
- Al completamento dei corsi di formazione tecnica il Partner riceve lo status e i relativi benefici, come segue: Training ESAT: Partner Authorized; Certificazione ECSA: Partner Certified; Certificazione ECSE: Partner Primary.
- Soglie minime di fatturato annuo richieste per mantenimento Status e Benefit: Authorized Partner: € 5.000; Certified Partner: € 10.000; Primary Partner: € 30.000.
- Verrà effettuata una review annuale per verificare il rispetto dei requisiti (soglia minima di fatturato e aggiornamenti certificazioni) e il diritto a incentivi e rebate. Nel passaggio al livello successivo di Partnership il Reseller ha 6 mesi di tempo per adeguarsi ai parametri richiesti dal nuovo status.
- Per il calcolo di rebate e la procedura di Registrazione delle Trattative fare riferimento alle Linee Guida presenti nell’Area Partner.

Endian SRL

Via Ipazia, 2
I-39100 Bolzano (BZ) Italy

Tel: +39 0471 631 763 | Fax:+39 0270 0594638
E-mail: info[at]endian.com | Web: www.endian.com